

ILIS

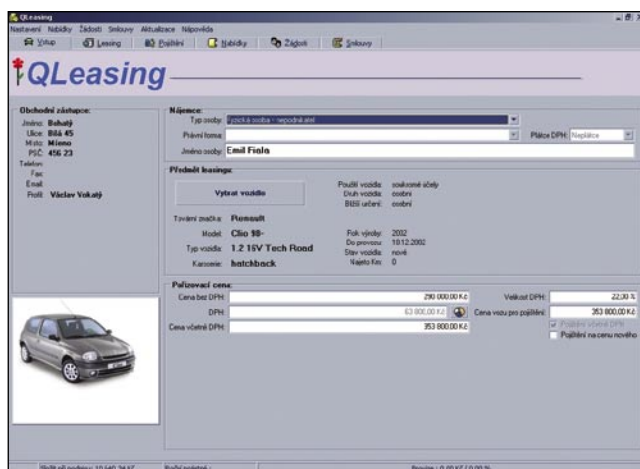
Leasingový informační systém



Hledáte jednotný nástroj, který pomůže Vám i Vaším obchodním partnerům zefektivnit a urychlit proces uzavírání leasingových smluv? Chcete mít plně automatizovaný systém, s jehož pomocí budete moci sledovat aktivity jednotlivých obchodních manažerů? Potřebujete mít vždy aktuální přehled o svých klientech, smlouvách a leasingových akcích? Jste často nuceni přizpůsobovat své služby novým podmínkám a různým kategoriím zákazníků? ILIS společnosti Unicorn byl vyvinut přesně pro tyto účely a přináší Vám vysokou přidanou hodnotu.

Komplexní problematika

ILIS je řešení, které slouží k vytváření leasingových nabídek a k následné tvorbě a správě leasingových smluv. Systém je rozdělen na dvě základní části: obchodní a centrální. Obchodní část řeší tvorbu leasingových nabídek a návrhů smluv spolu s kompletním výpočtem leasingových částek a pojištění a lze ji snadno umístit na počítač obchodního partnera, zástupce či pobočkového pracovníka. Centrální část aplikace slouží k podpoře schvalovacího procesu vytvořených návrhů smluv, oceňování předmětu leasingu, správě databází klientů a smluvních partnerů a výpočtu provizí. Tato část je implementována na centrále leasingové společnosti ve formě intranetové aplikace. Obě části systému komunikují zabezpečeným způsobem prostřednictvím sítě Internet.



Efektivita zpracování

Každému návrhu leasingové smlouvy předchází proces kalkulace leasingových splátek. Tato kalkulace slouží zároveň jako nabídka pro klienta. Poté systém generuje předběžnou smlouvu, která je odeslána na centrálu ke schválení. Odeslání návrhu smlouvy může obchodní partner uskutečnit prostřednictvím sítě Internet nebo pomocí faxu. Pokud není trvale připojen k Internetu či nedisponuje faxem, vytvoří systém samostatný soubor, který může být uložen na různá přenosová média či odeslán e-mailem. Schvalování návrhů smluv se provádí v centrální části systému. Návrhy smluv jsou při svém příchodu do systému automaticky ohodnoceny podle definovaných kritérií. Poté prochází několika schvalovacími frontami podle míry důležitosti. Po schválení je návrh smlouvy odeslán obchodnímu partnerovi a na základě akceptovaného návrhu je vytvořena leasingová smlouva. Informační systém také komunikuje s externími účetními systémy, do kterých se exportují leasingové smlouvy, příkazy k úhradě aj.

Přednosti

> Komplexnost

Komplexní pokrytí leasingových obchodních aktivit

> Aktuálnost

On-line informace o aktivitách obchodních partnerů, smlouvách, platbách a provizích

> Modifikovatelnost

Nastavení individuálních parametrů leasingu pro libovolného obchodního partnera

> Flexibilita

Komunikace s externími účetními systémy

> Dostupnost

Internetová technologie zajišťuje dostupnost systému z jakéhokoliv místa

> Bezpečnost

Šifrování dat, protokolování všech operací



UNICORN
TAK SE DĚLÁ SOFTWARE

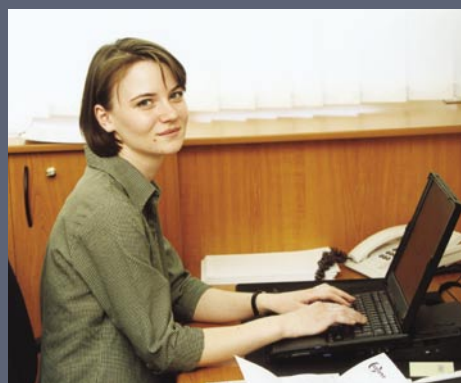


Technologie

- > Databáze:
Oracle 9i
- > Aplikační server:
Oracle 9i AS
- > Vývojová platforma:
Java, Delphi

Profil zákazníka

Leasingové společnosti



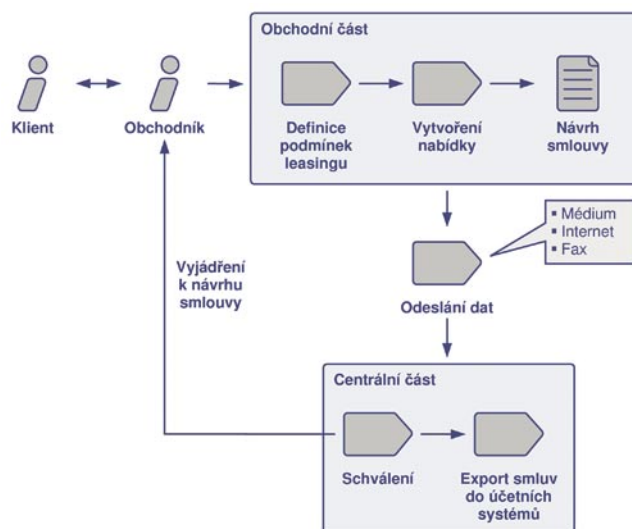
UNICORN
Danube House, Karolinská 650/1, 186 00 Praha 8
T: (+420) 221 400 111, F: (+420) 221 400 114
unicorn@unicorn.cz

www.unicorn.cz

Významnou funkcí systému jsou tzv. "Leasingové akce", pomocí kterých je možné nastavovat individuální parametry k vybranému předmětu leasingu pro určenou skupinu obchodních partnerů. Konkrétní "Leasingovou akci" pak lze aplikovat pouze na předmět leasingu, který vyhovuje definovaným kritériím. Nastavitelnými parametry mohou být doba trvání akce, minimální či maximální délka splácení, výše zálohy, typ předmětu leasingu a jeho stáří aj.

Základní proces

1. Vytvoření leasingové nabídky
2. Návrh leasingové smlouvy
3. Odeslání návrhu na centrálu
4. Automatizované schvalování návrhu
5. Vytvoření leasingové smlouvy
6. Export smluv do externích účetních systémů



Systém ILIS podporuje jak klasický finanční leasing, tak i operativní.

Přínosy systému

- > Informační systém pokrývá komplexní obchodní aktivity leasingové společnosti
- > Automatizovaný proces schvalování leasingových smluv výrazně redukuje náklady spojené s administrativou
- > On-line informace o obchodních partnerech, klientech a smlouvách umožňují včasné řešit nenadálé situace

